

FOROS TLC **OPORTUNIDADES REALES PARA EL SECTOR** **PRODUCTIVO**

SANTANDER

Hernando José Gómez Restrepo
Oficina para el Aprovechamiento del TLC con Estados Unidos
Abril de 2012

CONTENIDO

1. **Marco general TLC con Estados Unidos**
2. Aprovechamiento del TLC en Santander
3. Agenda de trabajo para Santander (ya iniciada)

EL PROCESO

2004-2005

2006

2007-2008

2009-2010

2011-2012

Construcción

A.I.:

- Participaron: sector privado, gobiernos nacional y locales, academia, actores políticos y ciudadanos

- 96 foros
- 1.638 reuniones con 36.651 asistentes

- 151 talleres sectoriales

Validación:

- Las Agendas Internas regionales se validaron con alcaldes y congresistas

Política de Competitividad

- Se crea la CNC y se establece el SNC

Se crean las Comisión Regionales de Competitividad

Incorporación

A.I. en:

- PND 06-10
- Planes regionales de desarrollo

Se crea el Consejo Privado de Competitividad

- Se elaboran y empiezan a ejecutar los **Planes Reg. de Comp.**

Actualización Política de Competitividad

PND 2010-2014:

- Política de Innovación
- Unidad de Desarrollo Bancóldex
- Contratos Plan

Consolidación Programa de Transformación Productiva

-12 sectores-

ENTRADA EN VIGOR (15 MAY)

SNC e Innovación

APROVECHAMIENTO

TLG CON ESTADOS UNIDOS: CONTENIDO

■ Libre Comercio con el mercado de Estados Unidos

- **Exportaciones:** 99,9% de productos industriales con acceso inmediato
- **Importaciones:** 81,8% de productos de EEUU con acceso inmediato, de los cuales 92,5% no son producidos en Colombia

■ Mecanismos de protección para productos sensibles en sectores como arroz, avícola, leche, maíz, entre otros:

- Plazos de desgravación progresiva
- Plazos de gracia
- Cuotas de importación
- Salvaguardas especiales automáticas

■ Servicios

- Eliminación de barreras de acceso para servicios
- Establecimiento de reservas (ej. cultura, estabilidad macroeconómica)
- Eliminación de medidas disconformes

TLG CON ESTADOS UNIDOS: CONTENIDO

■ Inversión

- Garantías recíprocas y marco jurídico justo y transparente

■ Compras públicas

- Acceso de empresas colombianas a compras públicas de Estados Unidos
- Preferencia pymes para contratos por montos más bajos

■ Propiedad intelectual

- Acceso a medicamentos, tecnología y conocimiento

■ Barreras no arancelarias

- Mecanismos de cooperación y transparencia para normas y reglamentos técnicos y medidas sanitarias y fitosanitarias
- Reglas de origen (plataforma exportadora de IED)
- Procedimiento aduaneros simplificados
- Defensa comercial para medidas de salvaguardia y medidas antidumping

■ Otros:

- Asuntos laborales, Asuntos ambientales, Acuerdos de cooperación

LÍNEAS DE ACCIÓN TLC CON EEUU



APROVECHAMIENTO DEL TLC CON EEUU

AÑO SIGUIENTE A ENTRADA EN VIGENCIA DE TLC CON EEUU

Crecimiento exportaciones a EEUU

PERÚ (09)

25%

CENTRO-
AMÉRICA (06)

47%

COSTA RICA (09)

41%

MÉXICO (94)

28%

Algunos sectores con alto crecimiento

Fertilizantes, aceites y grasas, estructuras de acero, tintas, alimentos para animales, metalmecánica

Confecciones, Papel y cartón, Barras de hierro y acero, Autopartes, Químicos, Equipo de calefacción o refrigeración

Microcircuitos, aparatos eléctricos, frutas y verduras, llantas de caucho, azúcar, muebles, artículos de plástico, autopartes, motores

Embarcaciones, cereales, partes de máquinas de ingeniería civil, azúcar, algodón, fertilizantes, secciones y varillas de hierro o acero

APROVECHAMIENTO DEL TLC CON EEUU

Ejemplo Perú -Nuevos productos-

- En los dos años de vigencia del TLC de Perú con EEUU se registraron 418 nuevos productos (2% de las exportaciones a EEUU) de los cuales el 96% son productos no tradicionales
- Destacan sectores metalmecánico, químico y textil

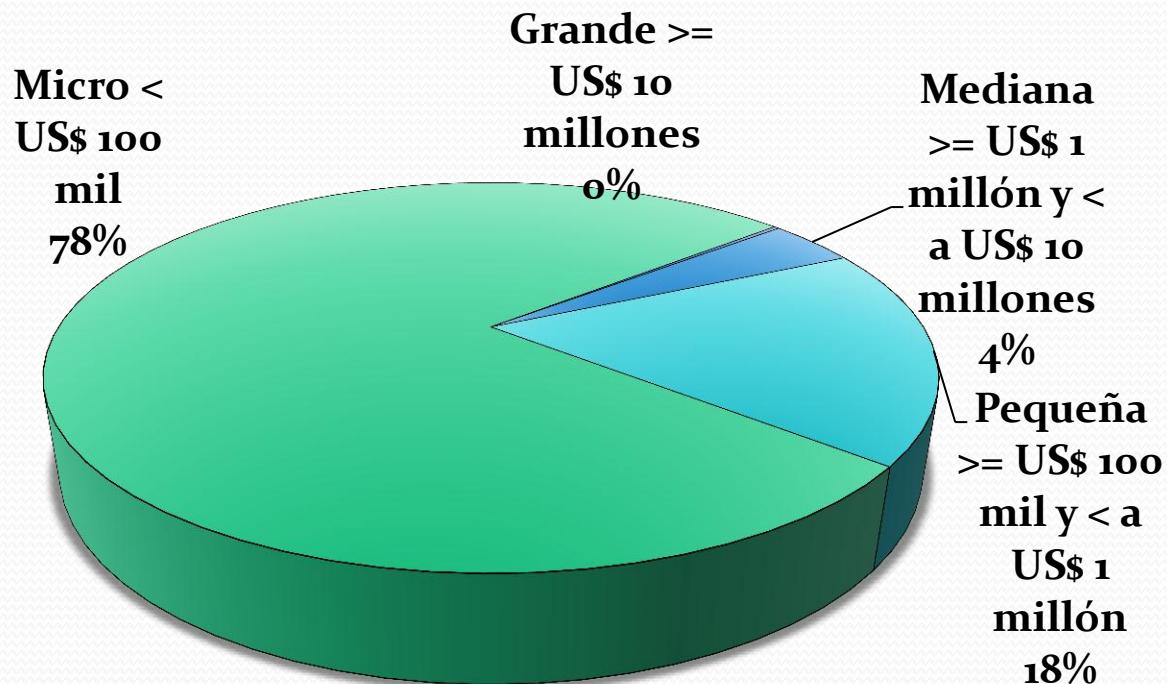
Periodo de vigencia : Febrero 2009-Enero 2011	
Sector	Nº de productos
Tradicional	16
Agrícola	3
Minero	1
Petróleo/gas natural/derivados	12
No Tradicional	402
Agropecuario	41
Artesanías	1
Maderas y papeles	16
Metal-mecánico	135
Minería no metálica	21
Pesquero	7
Pielles y cueros	2
Químico	82
Siderometalúrgico	18
Textil	48
Varios (inc. Joyería)	31
Total	418

APROVECHAMIENTO DEL TLC CON EEUU

Ejemplo Perú -Nuevas empresas exportadoras-

- A partir de la entrada en vigencia del TLC con EEUU se registran 1312 nuevas empresas exportadoras
- 96% de las nuevas empresas son pequeñas y microempresas (PYMES)

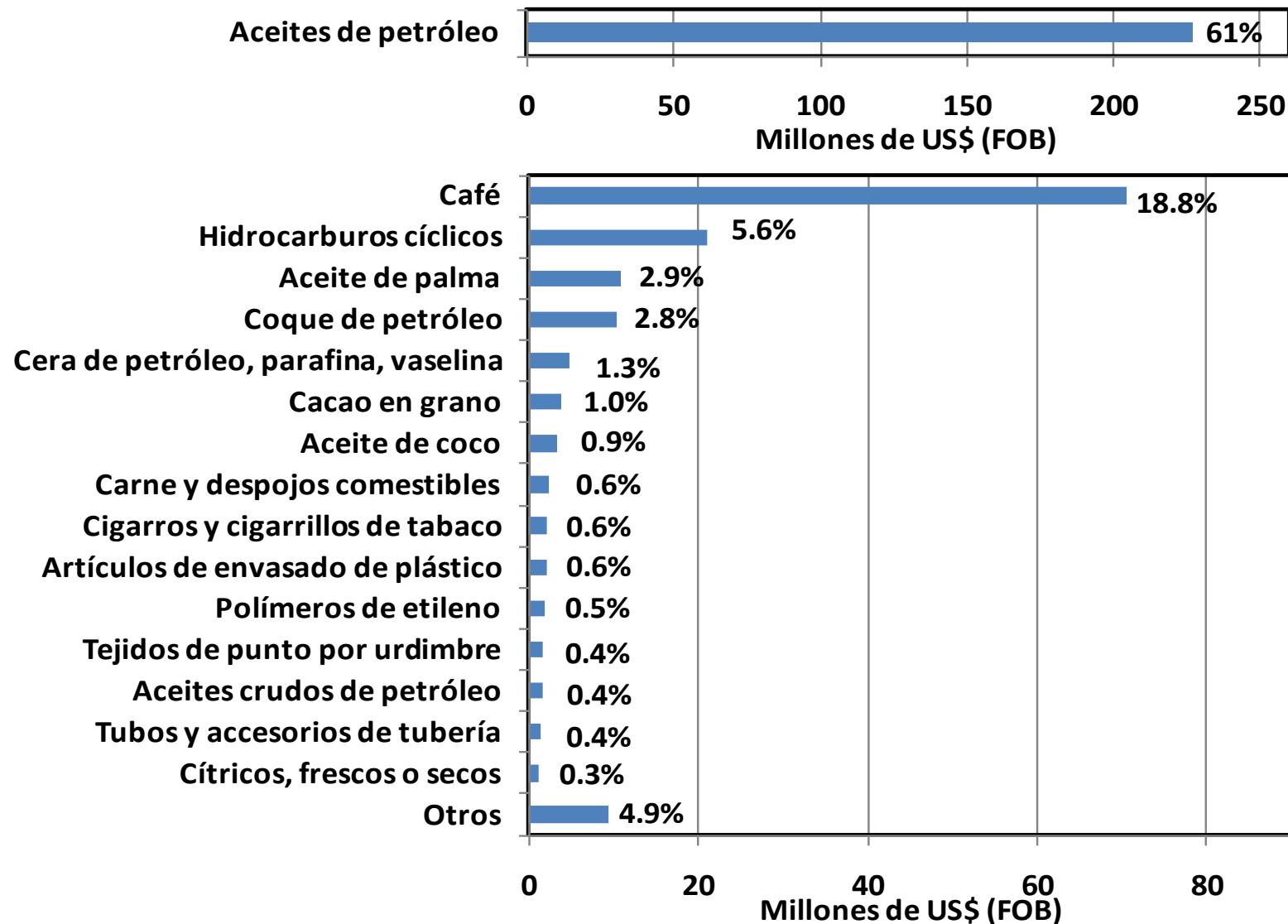
Péru: Nuevas empresas exportadoras 1^{er} y 2^º año vigencia TLC con EEUU



CONTENIDO

1. Marco general TLC con Estados Unidos
2. **Aprovechamiento del TLC en Santander**
3. Agenda de trabajo para Santander (ya iniciada)

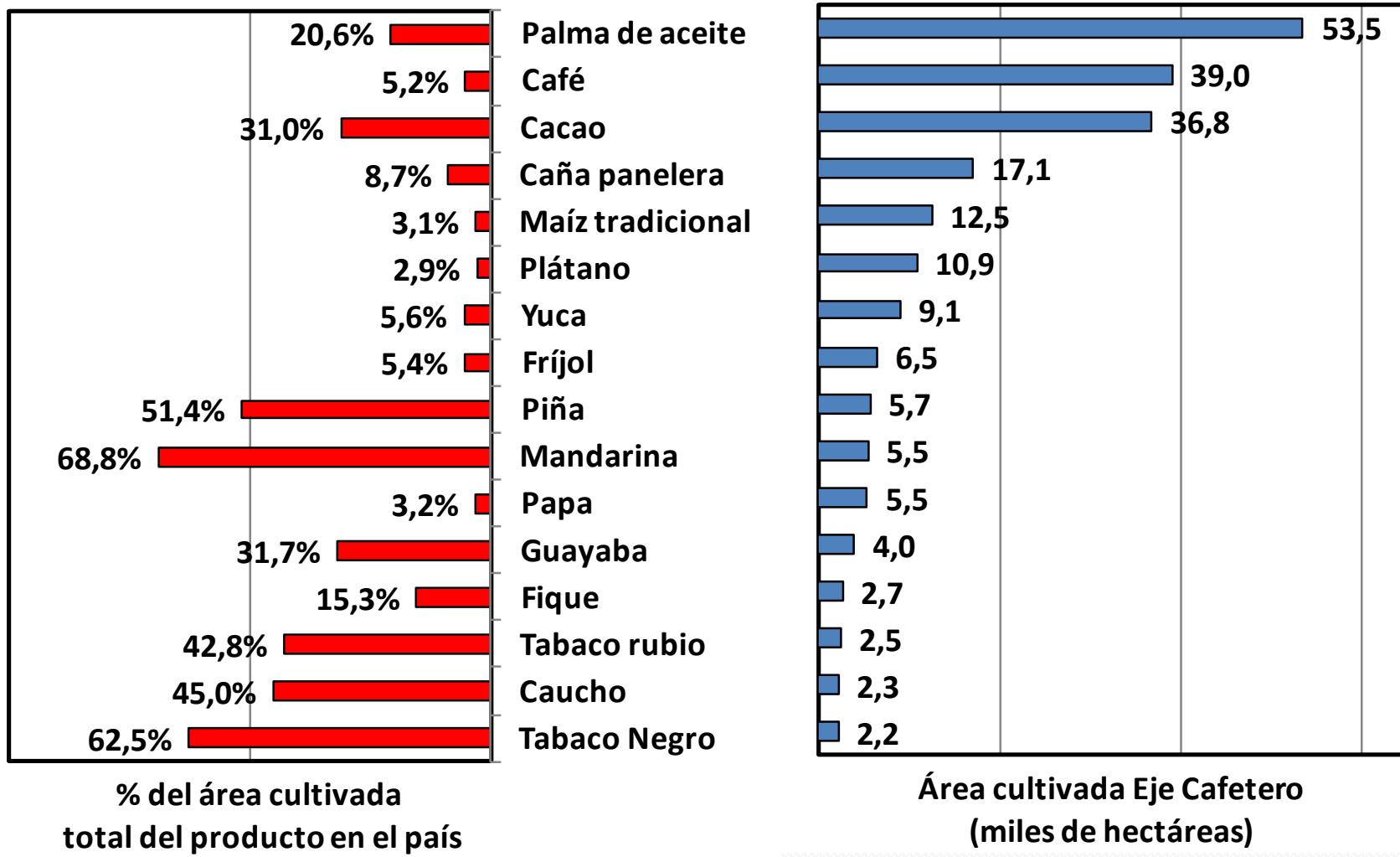
EXPORTACIONES SANTANDER (US\$ MILLONES), 2010



AGRICULTURA

SANTANDER HOY

ÁREA CULTIVADA POR PRODUCTO (total y % de total nacional), 2010



ALGUNOS PRODUCTOS POTENCIALES SANTANDER

CONDICIONES DE ACCESO DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS

Producto	Producción Santander 2010 (toneladas)	Condición de acceso	¿Existencia en el país de protocolos para mejorar cultivos?	¿Estratégico? *
Piña	239.130	CON ACCESO	SÍ	SÍ
Yuca	87.434	CON ACCESO	NO	NO
Mandarina	73.731	CON ACCESO	SÍ	NO
Tomate	36.988	ACCESO SOLICITADO	SÍ	SÍ
Naranja	21.865	CON ACCESO	SÍ	NO
Mora	17.378	CON ACCESO	SÍ	NO
Aguacate	12.406	ACCESO SOLICITADO	SÍ	SÍ
Limón	9.629	CON ACCESO	SÍ	NO
Papaya	8.198	CON ACCESO	SÍ	NO
Fríjol	7.742	CON ACCESO	SÍ	NO
Melón	7.460	ACCESO SOLICITADO	SÍ	SÍ
Maracuyá	6.181	ACCESO SOLICITADO	SÍ	NO
Pimentón	5.776	ACCESO SOLICITADO	SÍ	SÍ
Banano	5.604	CON ACCESO	SÍ	SÍ
Patilla	4.730	ACCESO SOLICITADO	NO	NO

* 1) Valor de importación mayor a 100 millones de dólares; y 2) Crecimiento promedio de las importaciones mayor a 10%. Período: 2009-2011

ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA EL SECTOR AGROPECUARIO: SANTANDER

- Paquetes tecnológicos para productos estratégicos*
- Fortalecimiento del ICA*
- Reconocimiento de zonas para la exportación de frutas y hortalizas hacia Estados Unidos por parte de APHIS
- Export Trading Company caso Pollo y protocolos sanitarios*
- Administración de contingentes (sistema en línea, información disponible para empresas sobre contingente)*
- Ejecución de vías terciarias críticas para el sector



INDUSTRIA

SANTANDER HOY

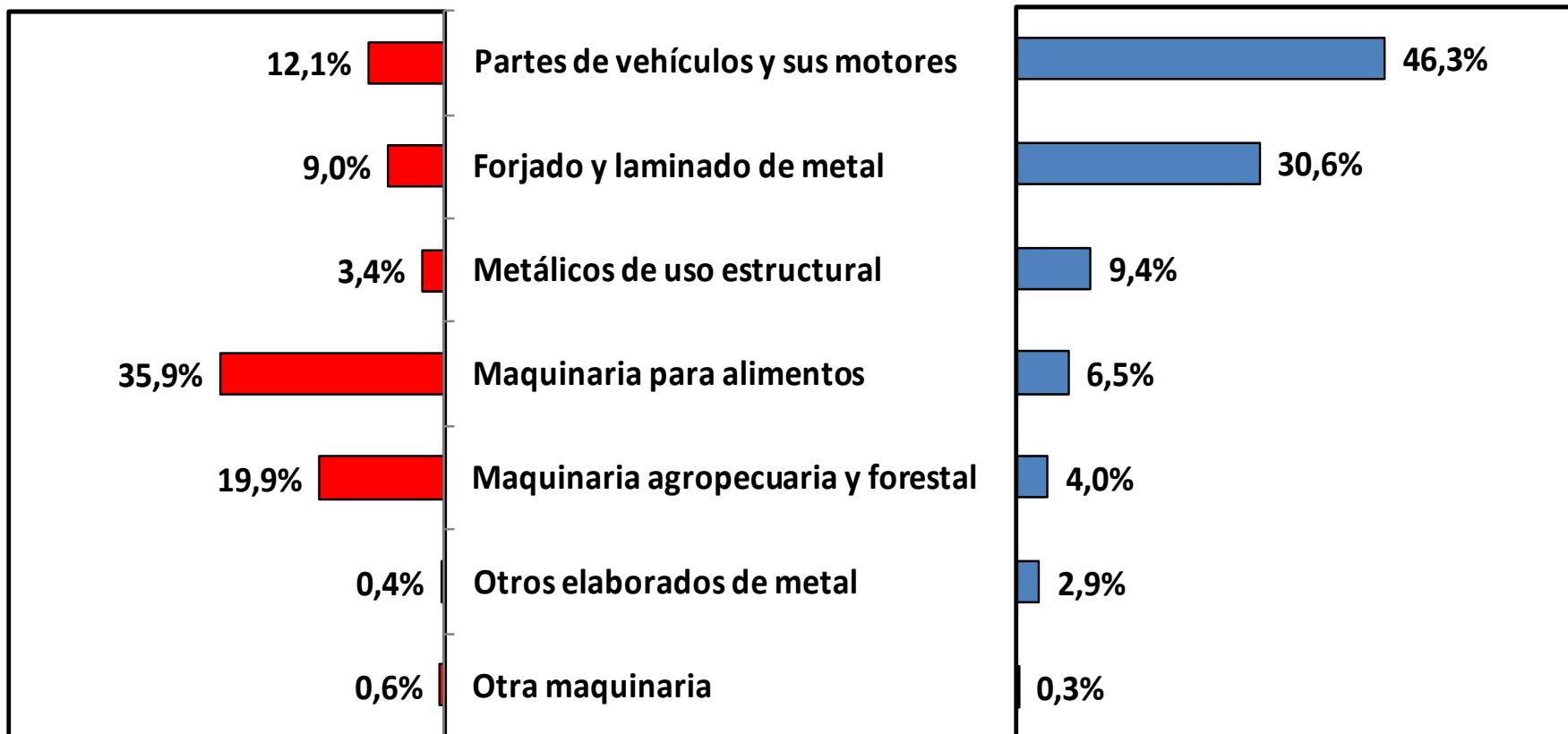
Ingresos industriales Santander (% del total), 2009



ALGUNAS INDUSTRIAS ESTRATÉGICAS PARA SANTANDER

- **Alimentos (sector avícola, aceites y grasas, molinería)**
- **Alimentos balanceados**
- **Metalmecánica**
- **Textiles y calzado**
- **Petroquímica**

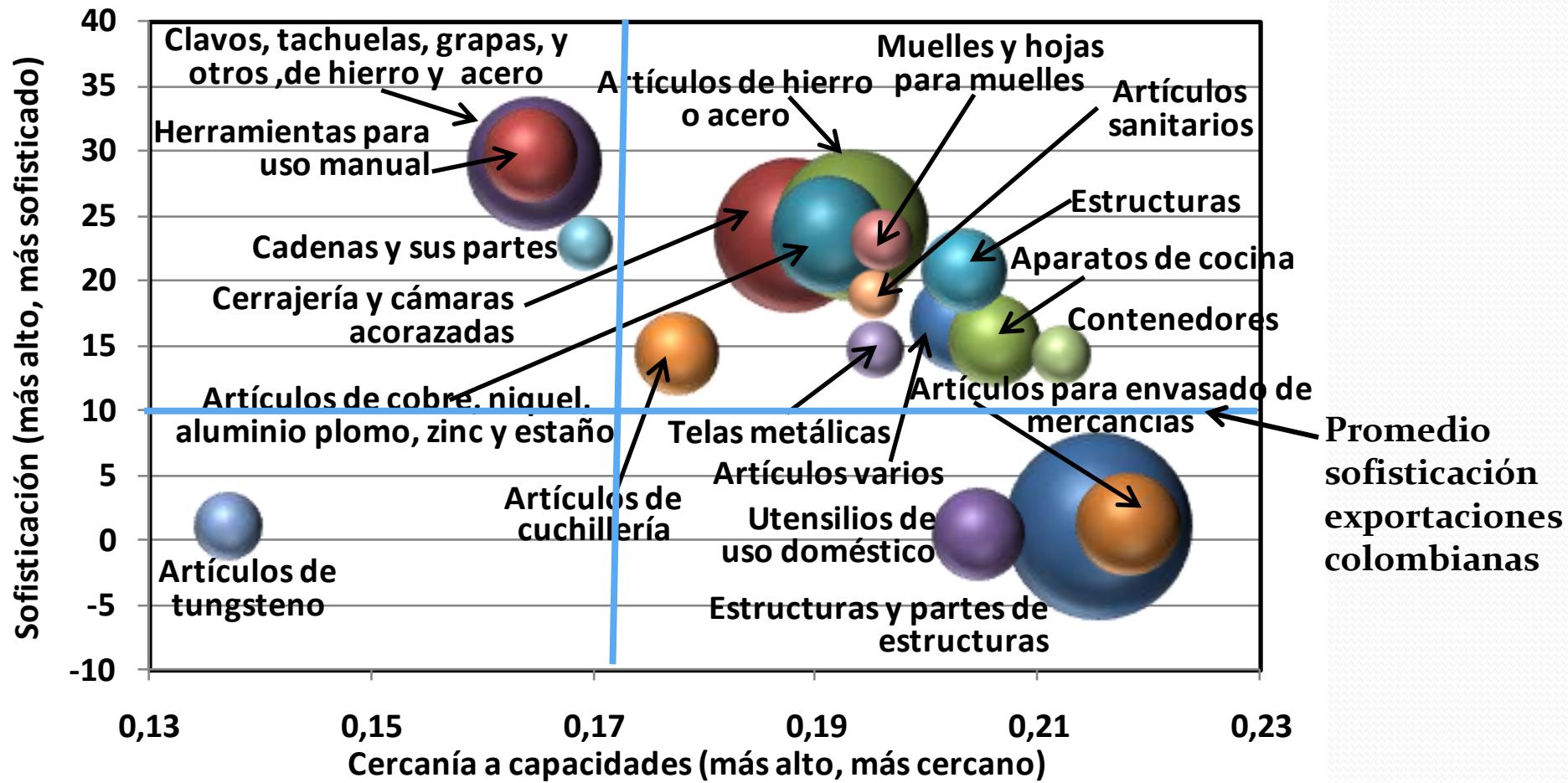
Ej. METALMECÁNICA: INGRESOS SANTANDER (participación en Stder y en total nacional), 2009



% Stder en ingresos totales de sector en Colombia, 2009

Participación sector en industria metalmecánica en Stder, 2009

Ej. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL PRODUCTOS ESTRATÉGICOS, 2009



EJ. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL ALGUNOS ENCADENAMIENTOS HACIA ATRÁS*, 2009

Artículos de ferretería

Chapa de hierro o acero laminada (9,3%), Barras y varillas de hierro o acero (2,6%), Latón (2,4%), Flejes, láminas y otros cortes de hierro (1,9%), Zinc en bloques (1,7%), otros

Barricas y tambores de metal

Chapa de hierro o acero laminada en caliente (26,1%), laminada en frío (5,2%), chapa de aceros especiales (2,4%), Polietileno (2,4%), Accesorios de fontanería (2,2%), otros

Elementos estructurales metálicos

Chapa de hierro o acero galvanizada (6,6%), Ángulos de hierro o acero laminados en caliente (5,6%), en frío (2,6%), Barras en sección circular (1,7%), Tubos galvanizados (1,6%), otros

Elementos de taller para calderas

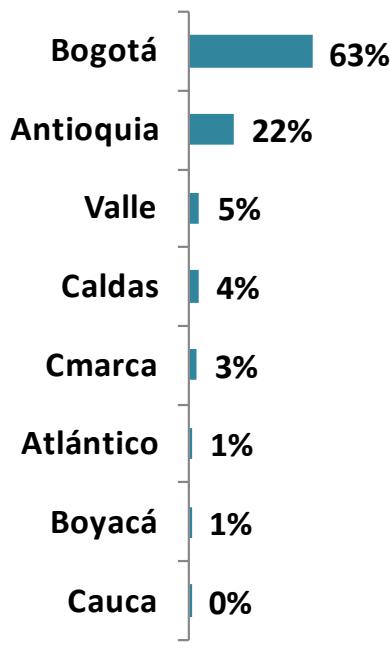
Tubos de hierro galvanizados (4,1%), Chapa de hierro o acero laminada en frío (4,0%), Chapa galvanizada (3,3%), Soldadura eléctrica (3,3%), Chapa de acero inoxidable (3,1%), otros

Muelles de acero

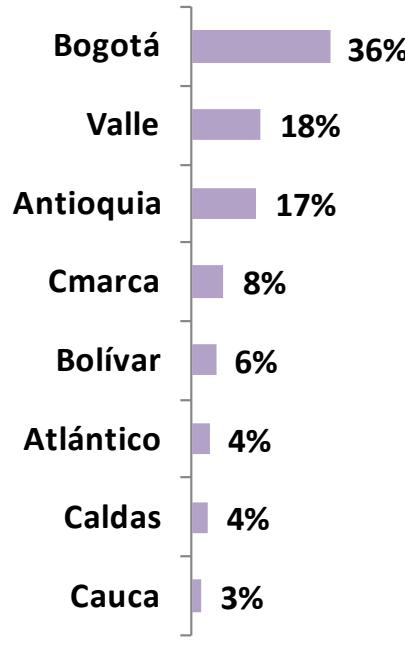
Chapa de acero laminada en caliente (36,8%), Barras y varillas de hierro o acero sección circular (1,2%), Pinturas de protección industrial (0,9%), Bujes metálicos (0,9%), otros

Ej. METALMECÁNICA: REGIONES CADENA PRODUCTIVA, 2009

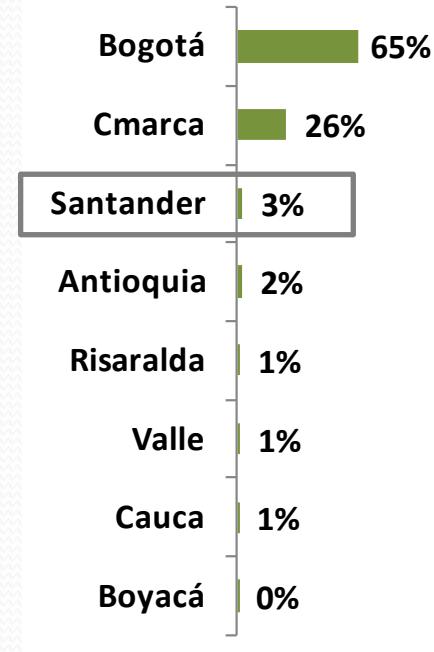
Industrias metálicas básicas



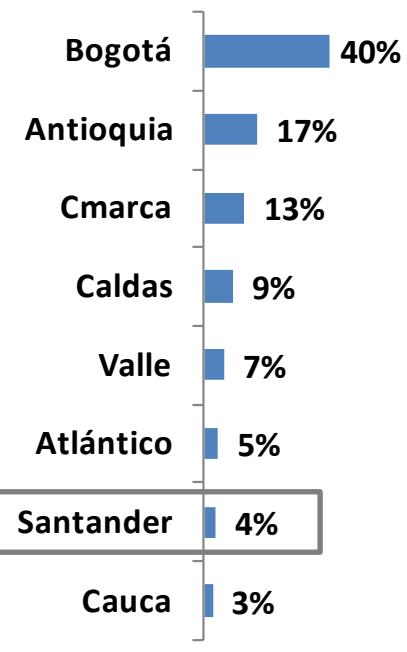
Elaborados de metal



Automotores y autopartes



Maquinaria y equipo



EJ. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL TODAS LAS OCUPACIONES 2010

Nombre ocupación	Participación en el empleo (%)	Salario promedio anual (US\$)
Ensambladores de equipo	8,31%	29.045
Operadores de máquinas de corte de metal	5,90%	30.665
Maquinistas	4,62%	39.000
Supervisores de producción	4,02%	56.868
Soldadores, cortadores y estañadores de latón	3,53%	34.990
Examinadores y tomadores de muestras	3,23%	36.283
Operadores de maquinas-herramientas de metal por computador	3,22%	34.178
Operadores de máquinas-herramienta de lijar y pulir metal	2,32%	31.758
Oficinistas de despacho, recibo, tráfico	2,12%	31.918
Representantes de ventas mayoristas	2,04%	66.515
Otros	60,69%	

EJ. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL OCUPACIONES PROFESIONALES 2010

Nombre ocupación	Participación en el empleo (%)	Salario promedio anual (US\$)
Ingenieros mecánicos	1,78%	70.845
Gerentes generales y de operaciones	1,72%	124.655
Ingenieros industriales	1,37%	69.588
Gerentes de producción industrial	1,19%	91.065
Agentes de compras	0,92%	54.035
Contadores y auditores	0,70%	65.900
Delineantes de sistemas mecánicos	0,64%	49.538
Directores de arquitectura e ingeniería	0,52%	104.493
Gerentes de ventas	0,47%	112.880
Estimadores de costos	0,45%	56.670
Otros ingenieros	0,41%	80.433

ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA LA INDUSTRIA: SANTANDER

- Infraestructura y logística
 - Vías de acceso al Río Magdalena*
 - Navegabilidad del Río Magdalena*
- Eficiencia en puertos y aduanas (puertos Caribe)*
 - Capacitación funcionarios Dian (instructivos y criterios unificados)
 - Servicios 24-7
 - Definición de scanners
 - Administración del riesgo (indicadores de gestión, sistema Muisca)
 - Coordinación institucional y protocolos unificados de inspección
 - Vías de acceso a puertos e infraestructura de cargue y descargue
- Certificaciones de productos y procesos* (con apoyo de Innnpulsa), y expedición de reglamentos técnicos*

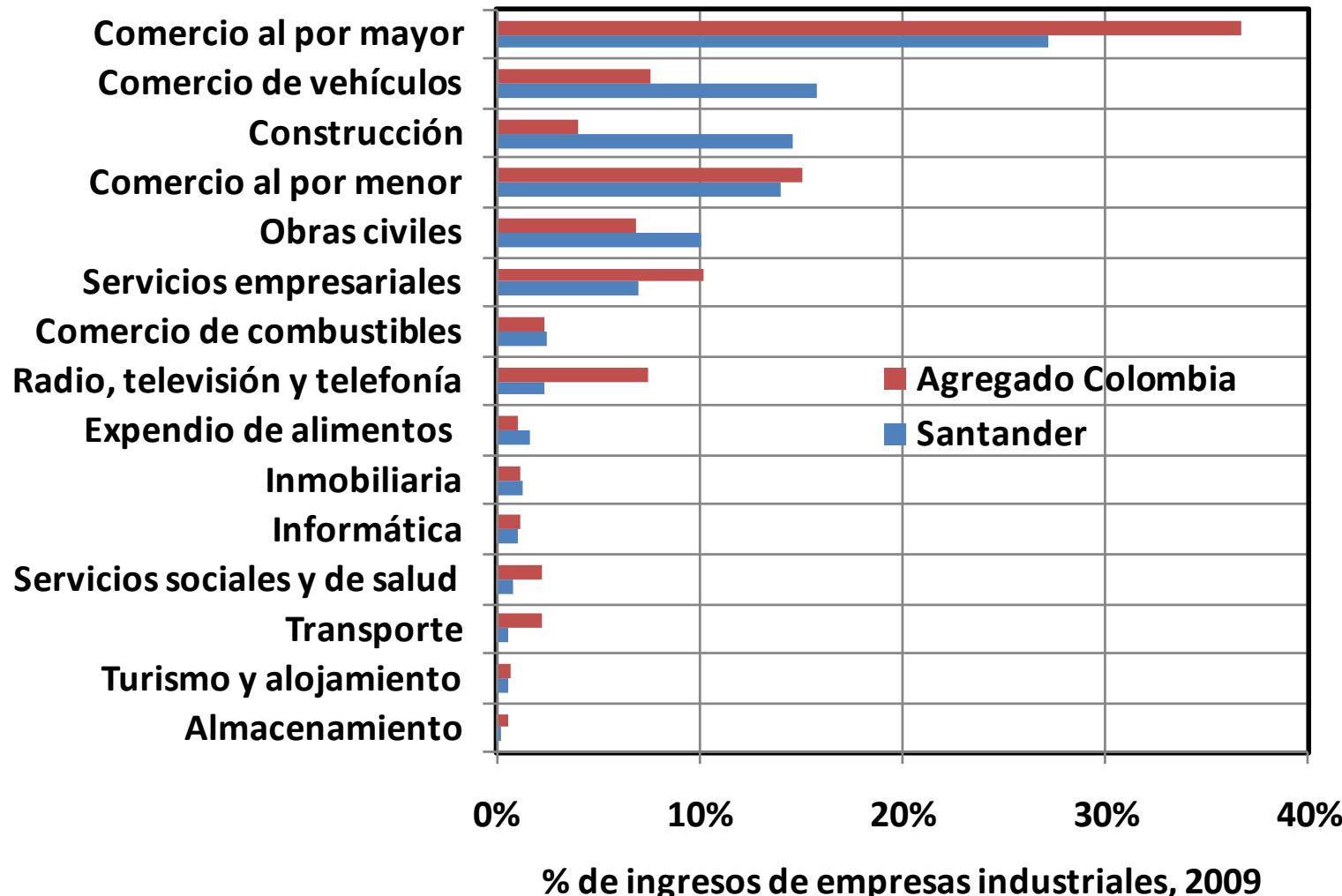
ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA LA INDUSTRIA: SANTANDER

- Certificación de laboratorios
- Acompañamiento y normatividad certificados de origen
- Puesta en marcha del Instituto Nacional de Metrología
- Fortalecimiento del INVIMA*
- Flexibilizar y agilizar expedición de visas de trabajo*
- Estrategias de coaching para modernización de empresas*
- Disminución de costos de energía y gas
- Fortalecimiento de las mesas sectoriales/regionales del SENA*

SERVICIOS

SANTANDER HOY

Ingresos empresas de servicios Santander y Colombia (% del total), 2009



ALGUNOS SECTORES ESTRATÉGICOS PARA SANTANDER

- 1. Servicios de salud**
- 2. Servicios petroleros**
- 3. Turismo**
- 4. BPO y servicios tercerizados a distancia (ej. servicios de ingeniería)**

ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA LOS SECTORES DE SERVICIOS: SANTANDER

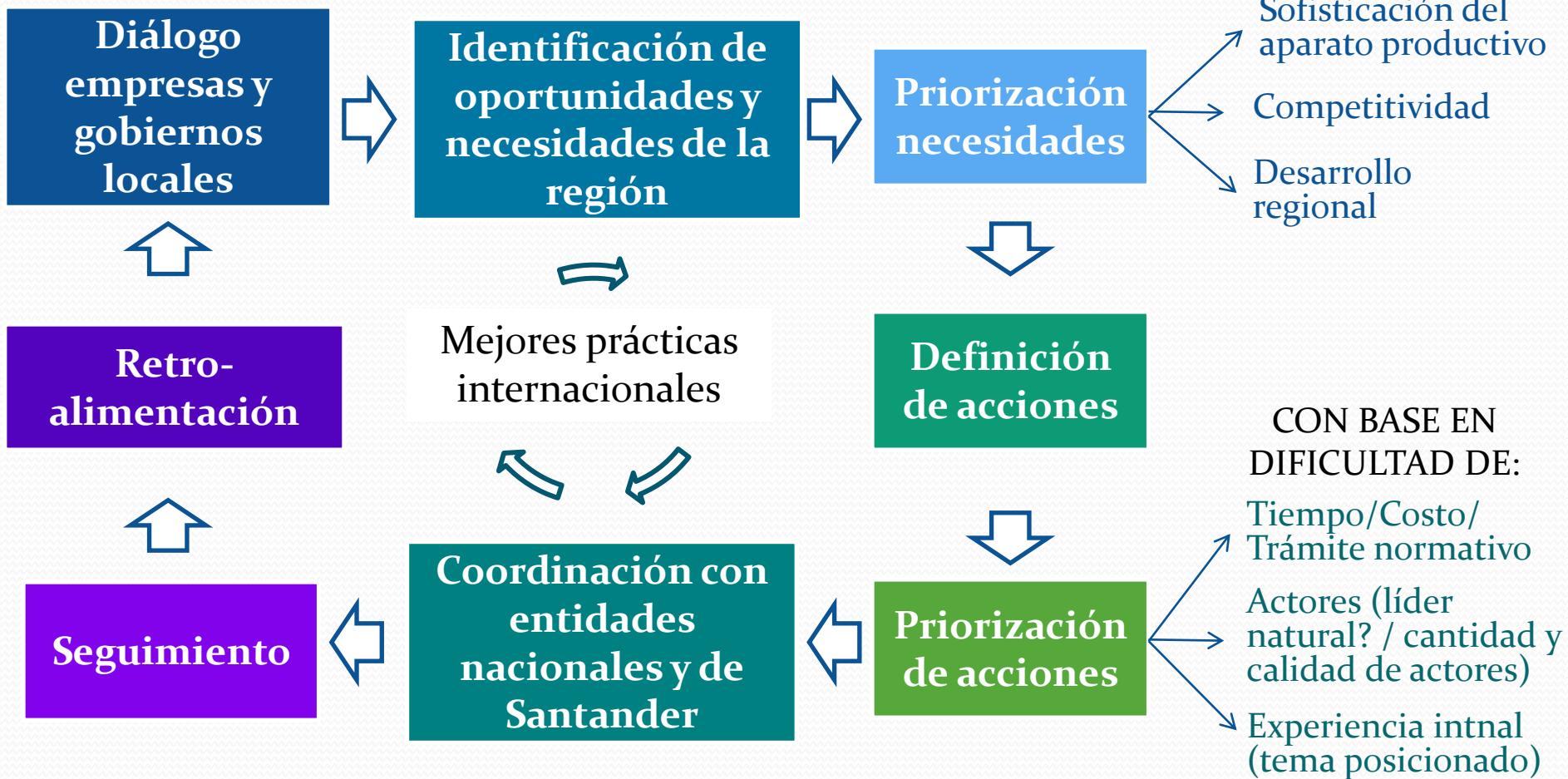
- Certificación de competencias laborales*
- Homologación de títulos en estados estratégicos de EEUU*
- Estrategia de bilingüismo*
- Uso de TIC y difusión de comercio electrónico
- Marco Nacional de Cualificaciones
- Sistema Nacional de Certificación de Competencias Laborales
- Programas de coaching y apoyo para las pymes*
- Fortalecer las mesas sectoriales/regionales del SENA*

CONTENIDO

1. Marco general y oportunidades TLC con Estados Unidos
2. Aprovechamiento del TLC en Santander
3. **Agenda de trabajo para Santander (ya iniciada)**

Agenda de trabajo Santander

FLUJO DE INFORMACIÓN



**Prosperidad
para todos**